



Offre d'emploi : Commercial(e)

Chargé(e) de développement Commercial **expérimenté(e)** pour l'activité de consultance en Belgique.

Localisation : Siège Louvain-La-Neuve | Wevelgem

Date de démarrage : Asap

- 🇺🇧 Artemys Belgium : Spécialiste des infrastructures IT et logiciels de gestion depuis plus de 20 ans.
- 📁 Expertise : Consultance | IT Services | ERP & MGT Software.
- 🇫🇷 groupe Artemys en France et Belgique : +30 ans existence | + 750 collaborateurs | 77 M € CA (2023). (www.artemys.com).
- 🛠️ Très forte expertise Microsoft (Microsoft GOLD depuis 2004) | Partner Modern Work, Security & Business Applications | 7 Spécialisations avancées.
- 👥 Entreprise humaine : Proximité, Convivialité, Solidarité, Esprit d'équipe, Partage, Respect et Accompagnement.
- 💎 Engagement responsable : Adhésion Global Compact, Planet Tech'Care, Label SILVER EcoVadis Sustainability, Charte de la Diversité.
- ✓ En savoir plus : [linkedin.com/company/artemys-belgium](https://www.linkedin.com/company/artemys-belgium) | artemys-belgium.be | groupeartemys.com

L'IT chez ARTEMYS BELGIUM combine l'**expertise technique** et l'**accompagnement humain** ! Nous sommes convaincus que les compétences, le savoir-être et l'épanouissement de nos Talents sont les **clés de notre réussite**. Avant tout, nous recherchons chez ARTEMYS BELGIUM des **personnalités passionnées** 🚀

Alors, vous nous rejoignez ?!

De belles missions vous attendent chez les clients et prospects Grands Comptes (tous secteurs d'activités) sur des environnements riches et challengeant.

Les différents périmètres d'intervention dans le cadre du poste sont :

- Développer l'activité commerciale avec un objectif de croissance annuel :
 - Prospection (focus sur le hunting)
 - Création de nouveaux clients
 - Gérer la relation clients et prospects
 - Visites clients et prospects (hunting & farming)
 - Vos contacts principaux sont les directions des achats et les directions Informatiques et ou chef de projets.
 - Réponse aux appels d'offres
 - Gérer les contrats commerciaux
 - Participation aux interviews des consultants chez les clients
 - Signature des contrats
- Développer les démarches de prospection
 - Créer un réseau
 - Participer à des salons et actions permettant le développement commercial





Offre d'emploi : Commercial(e)

Vous avez une **expérience** en tant que commercial(e) dans ce métier au sein d'une société de service informatique et de l'activité de consultance.

Vous bénéficiez d'un réseau établi de clients et de consultants prêts à vous accompagner.

Vous avez des **connaissances** dans le domaine de l'informatique, de la prospection, des négociations commerciales et contractuelles. L'informatique ne doit pas être une spécialisation mais un vrai intérêt dans les technologies modernes et le suivi des évolutions.

If you can say more than "Hello" in **English** vous êtes dans la bonne direction, nous recherchons au minimum la connaissance de la langue Anglaise et Française (ou Néerlandaise).

Vous avez un **super état d'esprit** et êtes **ultra motivé (e)** à intégrer une équipe sympa et dynamique tout en étant autonome puisque vous serez la première personne sur la prospection. Vous apportez votre savoir-faire au développement de l'activité d'Assistance Technique (consultance).

Vous vous reconnaissez ? Alors, vous êtes faite pour nous rejoindre !

Vous êtes toujours là ? Top ! Voici ce qui vous attend :

- Un **premier échange** pour faire connaissance 🗣️
- Un **entretien** avec l'équipe de Direction Belge et une personne du GROUPE

Sans oublier les petits plus 🎁

- Événements entreprise : Afterworks, Tech Meetups, soirées d'intégration, events sportifs, soirées gaming...

Alors, ça vous tente ?

C'est parti ! **Bienvenue dans l'aventure ARTEMYS BELGIUM** 🇧🇪

Contacts : anissa.belazri@artemys-belgium.be

Artemys Belgium est une entreprise handi-accueillante, attachée à la mixité et à la diversité des profils recrutés.

