










## Offre d'Emploi : Recherche Commercial(e)

Chargé(e) de développement commercial medior – Consultance et Infogérance en région Lilloise.

Localisation : Lille | Wevelgen | Siège Louvain-La-Neuve

Date de démarrage : Dès que possible

-  Artemys Belgium : Spécialiste des infrastructures IT et logiciels de gestion depuis plus de 20 ans.
-  Expertise : Consultance | IT Services | ERP & MGT Software.
-  groupe Artemys en France et Belgique : +30 ans existence | + 750 collaborateurs | 77 M € CA (2023). ([www.artemys.com](http://www.artemys.com)).
-  Très forte expertise Microsoft (Microsoft GOLD depuis 2004) | Partner Modern Work, Security & Business Applications | 7 Spécialisations avancées.
-  Entreprise humaine : Proximité, Convivialité, Solidarité, Esprit d'équipe, Partage, Respect et Accompagnement.
-  Engagement responsable : Adhésion Global Compact, Planet Tech'Care, Label SILVER EcoVadis Sustainability, Charte de la Diversité.
- ✓ En savoir plus : [linkedin.com/company/artemys-belgium](https://linkedin.com/company/artemys-belgium) | [artemys-belgium.be](http://artemys-belgium.be) | [groupeartemys.com](http://groupeartemys.com)

L'IT chez ARTEMYS BELGIUM combine l'**expertise technique** et l'**accompagnement humain** ! Nous sommes convaincus que les compétences, le savoir-être et l'épanouissement de nos Talents sont les **clés de notre réussite**. Avant tout, nous recherchons chez ARTEMYS BELGIUM des **personnalités passionnées** 

**Alors, vous nous rejoignez ?!**

De belles missions vous attendent chez les clients et prospects Grands Comptes (tous secteurs d'activités) sur des environnements riches et challengeant.

Les différents périmètres d'intervention dans le cadre du poste sont :

- Gérer et développer l'activité commerciale avec un objectif de croissance annuel :
  - Prospection (focus sur le hunting)
  - Création de nouveaux clients
  - Gérer la relation clients et prospects
  - Visites clients et prospects (hunting & farming)
  - Vos contacts principaux sont les directions des achats et les directions Informatiques et ou chef de projets.
  - Réponse aux appels d'offres
  - Gérer les contrats commerciaux
  - Participation aux interviews des consultants chez les clients
  - Signature des contrats
- Développer les démarches de prospection
  - Développer l'image et le réseau sur le marché de la région de Lille
  - Créer un réseau
  - Participer à des salons et actions permettant le développement commercial





## Offre d'Emploi : Recherche Commercial(e)

- Analyser le marché :
  - Effectuer une veille concurrentielle
  - Analyser les besoins des clients et adapter les offres en conséquence
- Suivre la performance commerciale :
  - Mise en place de KPI pour évaluer l'efficacité des actions commerciales

Vous possédez une expérience **d'au moins un an** en tant que commercial dans ce métier au sein d'une ESN, et vous avez **idéalement** une formation en commerce.

Vous avez de solides **connaissances** dans le domaine de l'informatique, de la prospection, des négociations commerciales et contractuelles. Plutôt qu'une spécialisation exclusive dans l'informatique, vous démontrez un réel intérêt dans les technologies modernes et le suivi des évolutions.

If you can say more than "Hello" in **English** vous êtes dans la bonne direction, une maîtrise minimale de l'anglais est indispensable.

Vous avez un **super état d'esprit** et êtes **ultra motivé (e)** à intégrer une équipe sympa et dynamique tout en étant autonome puisque vous serez la première personne sur la région. Vous êtes doté(e) d'excellentes compétences en **communication** et **négociation**. Vous apportez votre savoir-faire au développement de l'activité d'Assistance Technique et aux solutions d'infrastructure sur la région de Lille. Vous rapportez à la structure Belge, située à Louvain-La-Neuve (siège) et Wevelgem (bureau pour la Flandre).

**Vous vous reconnaissez ?** Alors, vous êtes faite pour nous rejoindre !

Vous êtes toujours là ? Top ! Voici ce qui vous attend :

- Un **premier échange** pour faire connaissance 🗣️
- Un **entretien** avec l'équipe de Direction Belge et une personne du GROUPE

Sans oublier les petits plus 🎁

- Événements entreprise : Afterworks, Tech Meetups, soirées d'intégration, events sportifs, soirées gaming...

Alors, ça vous tente ?

C'est parti ! **Bienvenue dans l'aventure ARTEMYS BELGIUM** 🎬

Contact : [anissa.belazri@artemys-belgium.be](mailto:anissa.belazri@artemys-belgium.be)

*Artemys Belgium est une entreprise handi-accueillante, attachée à la mixité et à la diversité des profils recrutés.*

