



Vacature : Commercieel Medewerker

Ervaren Business Development Manager voor de activiteiten van Artemys Belgium.

Locatie : HQ Louvain-la-Neuve | Wevelgem

Startdatum: Zo snel mogelijk

-  Artemys Belgium: al meer dan 20 jaar specialist in IT-infrastructuur en managementsoftware.
-  Expertise: Consultancy | IT Services | ERP- en Managementsoftware.
-  Artemys Group: in Frankrijk en België | > 30 jaar ervaring | > 750 medewerkers | > €80 miljoen omzet. (www.artemys.com).
-  Sterke Microsoft-expertise (Microsoft GOLD sinds 2004) | Tier 1 Partner | Modern Work, Security & Business Applications Partner | 7 Advanced Specializations.
-  Mensgerichte onderneming: Nabijheid, Gezelligheid, Solidariteit, Teamspirit, Kennisdeling, Respect en Begeleiding.
- ✓ Meer weten : [linkedin.com/company/artemys-belgium](https://www.linkedin.com/company/artemys-belgium) | artemys-belgium.be | groupeartemys.com

Bij Artemys Belgium combineren we **technische expertise** met een **persoonlijke aanpak**! Wij zijn ervan overtuigd dat de competenties, het enthousiasme en het welzijn van onze medewerkers **de sleutel vormen tot ons succes**. Daarom zijn we vooral op zoek naar **gepassioneerde persoonlijkheden**.

Klaar om ons team te versterken?

Wij zoeken een senior commercieel profiel met een **bewezen succesvolle ervaring** binnen **de IT-sector**. Dankzij jouw expertise en commercieel netwerk weet je zelfstandig nieuwe klanten aan te trekken, commerciële opportuniteiten te creëren en bestaande klantenrelaties verder uit te bouwen.

Jouw verantwoordelijkheden :

- De commerciële activiteit ontwikkelen met als doel een jaarlijkse groei te realiseren
 - Prospectie (focus op hunting)
 - Nieuwe klanten aantrekken
 - Relaties onderhouden met klanten en prospecten
 - Klanten- en prospectbezoeken (hunting & farming)
 - Contacten met bedrijfsleiders, aankoopdirecteurs, IT-managers en projectverantwoordelijken
 - Beantwoorden van aanbestedingen
 - Beheer van commerciële contracten
 - Offertes succesvol afsluiten
- Prospectie verder uitbouwen
 - Je commercieel netwerk uitbreiden en verder uitbouwen.
 - Deelnemen aan beurzen en netwerkevents om de commerciële groei te ondersteunen.





Vacature : Commercieel Medewerker

Je beschikt over **een sterke expertise binnen de IT-sector**, aangevuld met een ruime ervaring in prospectie en commerciële en contractuele onderhandelingen.

Dankzij jouw kennis van moderne technologieën en je interesse in de evoluties binnen de sector weet je klanten professioneel te adviseren en commerciële opportuniteiten te creëren.

Je bent **Nederlandstalig** en beschikt over een zeer goede kennis van het **Frans** en het **Engels**.

Je hebt een **positieve ingesteldheid**, bent ondernemend en gemotiveerd om deel uit te maken van een dynamisch team. Tegelijk werk je zelfstandig en neem je het voortouw in de commerciële prospectie. Met jouw ervaring en expertise draag je actief bij aan de verdere groei van Artemys Belgium.

Herken je jezelf hierin? Dan kijken we ernaar uit om jou te ontmoeten!

Contact : anissa.belazri@artemys-belgium.be

Artemys Belgium is een inclusieve werkgever die veel belang hecht aan gelijke kansen, diversiteit en een inclusieve werkomgeving.

